



## Vous voulez que votre portefeuille de services se démarque? Pourquoi ne pas offrir des solutions de pointe pour la surveillance des systèmes d'information?

Above Sécurité est un chef de file dans le développement et la commercialisation de solutions de surveillance de la sécurité de l'information et de gestion des risques informationnels, et ce, depuis 1999. À mesure que les entreprises évoluent et mettent à jour leurs systèmes et applications, elles s'exposent de plus en plus à des violations de sécurité. Les défaillances critiques du système, la corruption des données et l'intrusion dans les renseignements confidentiels sont des menaces bien réelles qui peuvent compromettre la réputation des entreprises. En outre, les systèmes de détection d'intrusion, qui connaissent une croissance exceptionnelle sur le marché, facilitent la conformité aux normes telles que PCI DSS et SOX, de même que l'application des pratiques exemplaires de la norme ISO 27001.

Les services de surveillance de la sécurité d'Above Sécurité réduisent ces risques 24 heures sur 24, 7 jours sur 7, et ce, peu importe où les personnes ou les entreprises sont situées dans le monde. Nous effectuons des tests à distance pour détecter les vulnérabilités et surveillons les systèmes des clients pour détecter toute menace à la sécurité. Voilà ce dont bénéficient les clients d'Above Sécurité, plusieurs étant de grandes entreprises.

La possibilité de revendre ces services rend ce marché à croissance rapide accessible à des revendeurs d'expérience capables d'influencer les hauts dirigeants qui prennent les décisions en matière de TI. Toutefois, ces revendeurs ne sont pas forcément spécialisés dans l'intégration des systèmes de sécurité. Vu ce contexte, Above Sécurité est à la recherche de revendeurs compétents pour agrandir son équipe et favoriser sa croissance sur le marché international.

## Les principaux avantages de travailler avec Above Sécurité

### Offre d'une solution intéressante

Attirez de nouveaux clients et procurez une valeur ajoutée à vos clients actuels en offrant des services de surveillance et de détection d'intrusion de pointe, et ce, 24h sur 24, 7 jours sur 7. Votre portefeuille de solutions se démarquera ainsi de la concurrence et répondra à un besoin croissant.



### Augmentation et récurrence de vos revenus

Notre modèle d'affaires et notre programme de canaux de vente procurent à nos revendeurs une marge de profit intéressante et un revenu mensuel récurrent qui croît au fil du temps. Vos efforts sont rapidement récompensés par des profits.



### Un partenariat et un soutien véritables

Notre entreprise est structurée de façon à procurer une aisance et une rentabilité inégalables à nos revendeurs tout en assurant la satisfaction de la clientèle. En plus de jouir d'un volume de ventes élevé, nous offrons en permanence de la formation et de l'assistance technique. Ainsi, nous sommes parfaitement outillés pour soutenir votre réussite.

